

Caso de éxito

Nidec
All for dreams

Producto: **ONESOURCE IMMEX**

Contenido

- Historia de la compañía
- Proyecciones futuras
- Problema/solución
- Ventajas de adquirir ONESOURCE IMMEX
- Satisfacción del cliente





Historia de la compañía

NIDEC se fundó en 1973 por Shigenobu Nagamori en Kyoto, Japón, en cuanto a Nidec Mobility se fundó en 1983 y es una división de Grupo Nidec enfocada en la producción de componentes electrónicos automotrices.

Operaciones en América:

- Canadá
- Estados Unidos
- México
- Brasil

La empresa opera con un enfoque de integración vertical para el desarrollo de los plásticos que emplea en la fabricación de sus productos. Además, se dedica al desarrollo, producción y comercialización de **componentes electrónicos** para las principales armadoras de la **industria automotriz**.

Tecnología + NIDEC:

Los equipos del área de moldeo cuentan con **maquinaria de última generación** para la inyección de resina o marcado láser. Además del uso de robots y equipos automatizados en líneas de pintura y sistemas de visión para asegurar la calidad del producto final, y la aplicación de componentes montados en superficie o la programación de microprocesadores.

La planta cuenta con mecanismos y tecnología para el monitoreo de prueba de circuitos electrónicos, procesos de soldado automático, integración de robots e inspección óptica de componentes.

Algunos de sus clientes son:

- | | |
|-------------------|----------|
| 1. Stellantis | 4. BMW |
| 2. General Motors | 5. Mazda |
| 3. Ford | 6. Honda |

Presencia en México

Su planta está situada en Silao de la Victoria, Guanajuato, como Omron Automotive. Comenzó en febrero del 2012 con 40 colaboradores, actualmente trabajan **+ 1,200 personas**.

En marzo del 2015 se estableció como empresa maquiladora y en noviembre del 2019 la división automotriz de Omron fue comprada por NIDEC, siendo esta su razón social desde el 2019.

Premios y reconocimientos:

- Comprador en la edición 2022 del Foro de Proveeduría Automotriz por el Clúster Automotriz de Guanajuato
- Ford Q1
- GM Supplier of the Year

Certificaciones:

- IVA-IEPS Rubro A
- OEA y CTPAT
- IATF



Proyecciones futuras

NIDEC busca crecer de manera sostenida en los próximos 100 años. Su objetivo es brindar soluciones a los diferentes problemas de la sociedad, creando la mejor combinación entre humanos y automóviles a través de la metodología de Monozukuri.

Todos los directores y empleados de NIDEC están comprometidos a desempeñar sus funciones con sinceridad, transparencia y respeto absoluto por el espíritu de sus estatutos y la importancia de la responsabilidad social corporativa.



5 estrategias de Nidec para lograr sus objetivos:

1.

Trabajar con sinceridad y honradez

Se comunican con equidad y transparencia a través del diálogo con los grupos de interés, entre ellos: accionistas, clientes, socios comerciales y empleados.

2.

Coexistir armoniosamente con el medio ambiente

Compromiso con reducir la carga ambiental mediante actividades comerciales que respeten el medio ambiente.

3.

Respetar los derechos humanos

Respeto mutuo por la individualidad y los derechos humanos.

4.

Garantizar la seguridad y la higiene ocupacionales

Protegen la seguridad y la buena salud en el lugar de trabajo.

5.

Mantener buenas relaciones con la sociedad

Respeto a las culturas y costumbres de los países y las regiones en las que operan y se esfuerzan por participar en actividades de contribución social.



El problema antes de Thomson Reuters

No contaban con una herramienta donde se pudiera concentrar toda la información referente al aprovechamiento del programa IMMEX.

- Dentro del proceso completo de control del **anexo 24 y 30**, varios de los puntos del flujo se realizaban de forma manual, utilizando hojas de cálculo.
- Se usaban reportes por aparte donde se hacía una conciliación con los saldos del ERP, y las descargas se hacían de acuerdo con el billete de materiales, el cual, no siempre se respetaba.

¿En qué les afectaba?

Les causaba diferencias importantes en inventarios, y solo una validación contra **Data Stage**.



La solución al conocer ONESOURCE IMMEX

Luego de que NIDEC analizara diversos sistemas existentes en el mercado de soluciones en comercio exterior, en 2014 eligieron **ONESOURCE IMMEX** de Thomson Reuters.

¿Por qué?

La decisión se realizó con base en un análisis exhaustivo en colaboración con su equipo de compras, donde intervinieron varios factores como:

- Costo
- Calidad
- Seguridad
- Practicidad
- *Compliance*

Se eligió ONESOURCE IMMEX porque cumple con los requisitos necesarios para con el anexo 24 y 30. Un punto importante son las interfaces desde el ERP que alimenta a IMMEX, ya que nos ayuda a tener una automatización y ser mucho más certeros en los análisis entre los inventarios de nuestro ERP y el anexo 24”.

José Luis Rey Solís
Coordinador de Trade Compliance en NIDEC

Ventajas de adquirir ONESOURCE IMMEX

NIDEC presenta un gran volumen de transacciones y maneja una gran cantidad de componentes que se usan para cada producto que se produce en su planta, ya que el sector automotriz es muy dinámico y cambiante día con día. Al adoptar ONESOURCE IMMEX ahora tienen:

1. Automatización para proceso de control de saldos anexo 24 y en el área de *compliance* ante las autoridades, cumplimiento anexo 30.
2. *Compliance* ante las aduanas y el SAT.
3. Reducción de errores de captura al automatizarlo, así como requerir menos personal para procesar la información (pasaron de 10 personas a únicamente 3).
4. Transparencia de procesos ante las autoridades.
5. Productividad y eficiencia en cada proceso, lo que ha dado como resultado una ganancia financiera, ya que se reemplazó a la empresa de consultoría de comercio exterior con el sistema y el personal dentro de la empresa.
6. Minimizan riesgos de errores humanos.
7. Optimización de tiempos.
8. Automatización de procesos mediante interfaces.



Satisfacción del cliente

Thomson Reuters se dedica a fortalecer la relación con NIDEC para brindar una experiencia de producto excepcional.

“Nuestro trabajo en conjunto nos ha permitido solucionar varios problemas y llevar un proceso sin contratiempos. Esperamos seguir con esta relación más años y realizar una mejor continua con las herramientas que nos brinda Thomson Reuters”.

Apuntó el coordinador de **Trade Compliance** en NIDEC.

Ahora te toca triunfar a ti.

Obtén el beneficio de importar bienes destinados a la transformación o reparación de mercancías para exportación.

Conoce
ONESOURCE INMEX





Conocer el presente, liderar el futuro.



www.thomsonreutersmexico.com